

Sehr geehrte Damen und Herren,

der Weg vom Energieversorger zum Energiedienstleister ist mitunter steinig und führt in so manche Sackgasse. Im PV- und Speichervertrieb illustriert dies bspw. die am Ende des vergangenen Jahres aufgekommene Kritik an Preisen und Konditionen von PV-Contracting-Produkten. Um im Dienstleistungsvertrieb erfolgreich zu sein, müssen Versorger die Marktentwicklung genau im Auge behalten. Dabei hilft bspw. die Marktübersicht zu kleinen PV-Anlagen und Heimspeichern, die wir im ersten Artikel zusammengestellt haben.

Sie wollen weiterhin derartige Informationen im Rahmen unseres Newsletters erhalten? Dann müssen Sie jetzt tätig werden! Denn der 25. Mai und damit das Inkrafttreten der EU-DSGVO rücken näher. Sofern Sie die erneute [Anmeldung](#) zum Newsletter noch nicht durchgeführt haben, bitten wir Sie, im Nachgang auf den grünen Button zu klicken. Wir würden uns sehr freuen, Sie weiterhin mit dem Energy Update begleiten zu dürfen!

Mit freundlichen Grüßen



Klaus Kreutzer

## Marktübersicht zu kleinen PV-Anlagen und Heimspeichern

Im Zuge des Wandels zum Energiedienstleister ist der PV- und Batteriespeichermarkt für Energieversorger von größter Bedeutung. Zahlreiche Marktteilnehmer prophezeien dem Markt für private PV-Anlagen und Heimspeicher eine Renaissance. Steigende Strompreise, fallende Kosten für die Hardware und das Autarkiestreben der Kunden seien die ursächlichen Treiber. Der BSW Solar führt zudem an, dass das Handwerk und die Projektierer Vertrauen in die Stabilität der regulatorischen Rahmenbedingungen gewonnen haben. Doch hält diese Prognose einer Faktenüberprüfung stand? Dazu ziehen wir den [Energiemarktreport 2018](#) zu Rate und kombinieren dessen Ergebnisse mit den aktuellsten Zahlen.

Lesen Sie [hier](#) weiter.

## EU-DSGVO: Bleiben Sie uns erhalten!

Seit knapp vier Jahren versorgen wir Sie im Rahmen des Energy Update mit Nachrichten und Analysen zu ausgewählten und hochaktuellen Themen mit exklusiven Ergebnissen aus unseren Studien. **Mit diesen Inhalten möchten wir Sie gerne weiterhin begleiten!**

Aufgrund der ab 25. Mai 2018 geltenden EU-Datenschutz-Grundverordnung (EU-DSGVO) können wir Ihnen den Energy Update-Newsletter nur dann weiterhin zusenden, wenn Sie dem nochmals zustimmen.

Bitte klicken Sie dafür [hier](#).

## Kreutzer Consulting Newsflash

- **Fusion der EWR AG und der e-rp**  
Die zu knapp 80 Prozent im Besitz der Thüga AG befindliche e-rp GmbH befindet sich in intensiven Gesprächen über eine Fusion mit der EWR AG.
- **lekker Energie engagiert sich in Mieterberatung**  
lekker Energie hat sich bei dem Berliner Start-up "Mieterengel" eingekauft. Dieses bietet Online u.a. Mietrechtsschutzversicherung an. lekker Energie wolle von der Kompetenz des Startups, analoge Geschäfts zu digitalisieren, profitieren.

- **Reiner Prepaid-Stromanbieter geht an den Start**

Bei der EnergieRevolve GmbH können Kunden ausschließlich Strom im Voraus kaufen. Die Preise haben es in sich. Durchschnittlich werden 35 Cent/kWh fällig. Den Prepaid-Zähler gibt es dagegen kostenlos.

Sie wollen alle Details zu diesen und weiteren Meldungen aus den Bereichen Marketing, Vertrieb und Marktentwicklung kompakt, präzise und umfassend aufbereitet? Informieren Sie sich [hier](#) über unseren monatlichen Branchenreport Energiemarkt Aktuell oder [sprechen Sie uns direkt](#) an.

KREUTZER Consulting GmbH | Lindwurmstr. 109 | 80337 München

Telefon: +49 (0)89 1890 464-0 | Telefax: +49 (0)89 1890 464-10

E-Mail: [info@kreutzer-consulting.com](mailto:info@kreutzer-consulting.com)

Internet: [www.kreutzer-consulting.com](http://www.kreutzer-consulting.com)

Das vollständige Impressum finden Sie [hier](#).

Melden Sie sich auf unserer [Homepage](#) zum Newsletter an.

Zur Abbestellung des Newsletters, klicken Sie [hier](#).

Diese Ausgabe als [PDF herunterladen](#).

Folgen Sie uns in Social Media:

